

Speel jij graag in op de wensen en behoeftes van klanten? Bijt jij je graag vast in een verkooptraject? Ga dan aan de slag als inside sales medewerker in Waalwijk.

## Samenvatting

- Locatie: Waalwijk
- Dienstverband: Fulltime
- Salaris: In overleg

## Over de opdrachtgever

Onze opdrachtgever is een professionele gesprekspartner in de niche van vloeistofprocessen in food en pharma die veel verder gaat dan leveren 'wat er gevraagd wordt'. Een speler die nadenkt en meedenkt over 'waarom' dat gevraagd wordt, wat de bestaande en gewenste situatie is en of de vraag misschien slimmer, economischer en duurzamer kan worden ingevuld. De organisatie bestaat uit ongeveer 50 medewerkers en heeft vestigingen in Waalwijk (hoofdkantoor), Drachten, Antwerpen en Dortmund. Het bedrijf wil zich inzetten op procesoptimalisaties en een duurzamere en betere wereld. De medewerkers zijn hierbij van cruciaal belang en daarom investeren zij in kennis, mensen en de toekomst. Ze geven medewerkers het vertrouwen om zelf beslissingen te nemen in hun werk. Samen impact maken is hun motto!

## Over de functie

Als inside sales medewerker werk je vanuit de binnendienst en ben je bezig met het onderhouden van contacten met klanten. Je brengt proactief hun behoefte in kaart en speelt hierop in met goede adviezen. Je denkt verder dan alleen het selecteren van het juiste product, maar denkt ook na of de klant geholpen kan zijn met andere oplossingen. Door je commerciële en betrouwbare manier van communiceren weet je relaties met klanten verder uit te bouwen. Je gaat je onder andere bezighouden met het uitwerken van offertes en het begeleiden van het gehele verkooptraject. Onze opdrachtgever vindt het belangrijk dat er geïnvesteerd wordt in de kennis van haar medewerkers en daarom worden er regelmatig interne trainingen georganiseerd.

## Waar vul jij je agenda mee?

- Uitwerken van offertes en klant aanvragen
- Begeleiden van het gehele verkoopproces
- 'Out of the box' denken en klanten adviseren
- Nauw samenwerken met je collega's van verschillende afdelingen
- Regelmatig interne trainingen volgen om je kennis uit te breiden

## Wat krijg je nog meer naast een uitdagende job?

- Uitgebreid intern opleidingstraject

# Inside sales medewerker

MatchPerfect.Jobs

- Verschillende doorgroeimogelijkheden (ook naar andere richtingen)
- Meer dan prima salaris
- 25 vakantiedagen + 13 ADV dagen
- Bonus systeem
- CAO Metaal en Techniek
- Mogelijkheden tot thuiswerken en flexibele werktijden
- Eventuele overname gerelateerde opleidingskosten

## Jij beschikt over:

- Een commerciële, proactieve en klantgerichte manier van werken
- Een zelfstandige houding, maar kunt ook goed samenwerken
- Enkele jaren ervaring in een sales/ binnendienst functie
- Een relevante afgeronde opleiding of aantoonbare ervaring
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal

## Vragen? Neem contact op:

Sanne van Ham

Consultant

085-0600773

sanne.van.ham@matchperfect.nl